

L I D E[®]
ITALIA

SEMINÁRIO

**AS OPORTUNIDADES PARA O
MACHINERY MADE IN ITALY
NO CONTEXTO DO PROGRAMA
*NOVA INDÚSTRIA BRASIL***

OBJETIVOS DO WEBINAR

- Para as empresas brasileiras, apresentar o cenário atual do setor de máquinas Made in Italy e os benefícios do programa NIB (Nova Indústria Brasil).
- Para as empresas italianas, ilustrar as oportunidades oferecidas pelo programa NIB (Nova Indústria Brasil), em termos de oportunidades de mercado e investimentos.
- Promover o networking entre os players dos setores dos dois países.

Data e horário

25 de junho
11.00 BRT - 16.00 ITA

Formato

híbrido

Ídioma

português e italiano

Duração

90 minutos

Público alvo

Empresários, executivos, investidores e profissionais interessados no setor de máquinas e nas oportunidades de colaboração entre a Itália e o Brasil

- **O programa NIB e as oportunidades para empresas italianas** | Uma análise detalhada das iniciativas do programa Nova Indústria Brasil (NIB) e os impactos iniciais positivos no comércio internacional. Será dada ênfase especial aos incentivos fiscais para a importação de bens de capital.
- **O machinery Made in Italy e as oportunidades no contexto do programa NIB** | Apresentação dos pontos fortes que diferenciam o setor de máquinas italiano.
- **Ferramentas de apoio à exportação para o Brasil** | Uma análise detalhada dos financiamentos para o crescimento dos negócios, para a exportação de soluções inovadoras e para a sustentabilidade.
- **A experiência italiana no contexto brasileiro** | Apresentação de uma empresa italiana, com foco na sua experiência no Brasil.

Programação

Saudações institucionais

- Giacomo Guarnera, Presidente LIDE Italia
- Ministro Luiz Maria Pio Corrêa, Cônsul-geral adjunto do Brasil na Itália
- UCIMU

Palestras

- **O programa Nova Indústria Brasil e as oportunidades para as empresas brasileiras** | Roberto Giannetti da Fonseca, economista brasileiro
- **O machinery Made in Italy e as oportunidades no mercado brasileiro** | Jacopo Borrelli, UCIMU - Sistemas para produzir
- **As ferramentas de apoio à exportação para o Brasil** | Luciano Bisceglia, Senior relationship manager SACE
- **Testemunho empresarial** | Claudio Bentivoglio, CEO Latam da PSC Prima Sole Components spa

Debate e networking